



# RÉUSSIR SA RÉPONSE EN GROUPEMENT OU AVEC UN SOUS-TRAITANT

**Ensemble, vous pouvez accéder à + de marchés. Pour cela vous devez maîtriser les stratégies d'alliances.**

## OBJECTIFS

- Savoir valoriser et sécuriser une offre en groupement ou avec un sous-traitant

## POUR QUI ?

- Direction
- Chargé(e) d'étude
- Conducteur de travaux

## PRE-REQUIS

- Aucun



Référence GPMT

PRIX: 599 €  7 heures

## LE PROGRAMME

### ➤ **Quand répondre en groupement ou avec un sous-traitance ?**

- Du point de vue des entreprises
- Du point de vue du Maître d'ouvrage
- Du point de vue du Maître d'œuvre

### ➤ **Quelle forme pour le groupement ?**

- Groupement solidaire - conjoint
- Le Mandataire
- La sous-traitance

### ➤ **La réponse aux marchés publics**

- Organiser la réponse du groupement ou du sous-traitant
- Valoriser le groupement ou son sous-traitant dans le mémoire technique
- Les pièces administratives / DUME

### ➤ **L'exécution du marché**

- Le référent unique du groupement (mandataire)
- Comment gérer les rapports inter-entreprises ?
- Comment gérer les rapports avec le Maître d'œuvre et Maître d'ouvrage ?
- Les outils de gestion (planning, supports papiers unifiés...)

### ➤ **Retour sur expérience**

- Difficultés rencontrées
- Les erreurs à éviter
- Les points forts à développer

**Quizz rappelant les points clés de la formation**

## LES + DE LA FORMATION

- Formation animée par un praticien des marchés publics ayant 10 ans d'expérience
- Satisfait ou remboursé – Maximum 8 stagiaires

## PEDAGOGIE INNOVANTE

Mise en situation grâce à des exercices effectués sur ordinateur

**Formation en présentiel  
ou à distance**

Mise à disposition  
d'un support de cours et de  
documents pour être rapidement  
opérationnel.

## MODALITES D'EVALUATION

Les acquis sont évalués  
en cours et en fin  
de formation.  
Une évaluation de satisfaction est  
complétée par les participants.  
Un certificat de participation est  
remis à l'issue de la formation.